








HOME > SHIPPING E LOGISTICA > **D'AMICO** INTERNATIONAL SHIPPING ANNUNCIA VENDITA E LEALE BACK DI UNA NAVE MEDIUM RANGE

## D'AMICO INTERNATIONAL SHIPPING ANNUNCIA VENDITA E LEALE BACK DI UNA NAVE MEDIUM RANGE

L'accordo genererà alla società cassa per circa US\$ 11.2 milioni

Del 17 maggio 2017

**d'Amico International Shipping S.A.**, società leader a livello internazionale nel trasporto marittimo, specializzata nel mercato delle navi cisterna, rende noto che la propria controllata operativa **d'Amico Tankers d.a.c.**, ha firmato un accordo per la vendita e 'lease back' della MT High Fidelity, una nave 'medium range' di portata lorda pari a 49,990 tonnellate e costruita nel 2014 presso Hyundai-Vinashin Shipyard Co. Ltd.

Questo accordo è stato concluso ad un prezzo di US\$ 27 milioni, consentendo a **d'Amico Tankers** di generare cassa per circa US\$ 11.2 milioni, al netto di commissioni e del rimborso del debito esistente, contribuendo quindi al rafforzamento della posizione di liquidità di DIS, in vista del completamento del proprio programma di rinnovamento della flotta, al fine di trarre il massimo beneficio dall'attesa ripresa di mercato.

L'operazione permetterà a **d'Amico Tankers** di mantenere il pieno controllo della Nave, grazie ad un contratto di noleggio a 'scafo nudo' della durata di 10 anni, con obbligo di acquisto alla fine del decimo anno di contratto. **d'Amico Tankers** ha inoltre l'opzione di riacquistare la Nave a partire dal terzo anno dalla vendita della stessa a dei livelli competitivi.

Ad oggi, la flotta DIS comprende 53,8 navi cisterna (MR e Handysize product tankers), di età media pari a 7,8 anni (di cui 30,3 navi di proprietà e 23,5 a noleggio). **d'Amico Tankers** ha inoltre contratti in essere con Hyundai Mipo Dockyard Co. Ltd per la costruzione di 6 nuove navi cisterna LR1 (Long Range), con consegna prevista tra il 2017 e il 2018.

**Marco Fiori**, Amministratore Delegato di **d'Amico International Shipping**, ha dichiarato: "Sono molto soddisfatto del raggiungimento di questo accordo concluso con noti investitori giapponesi. Il prezzo di vendita di 27 milioni di dollari è pari alla più recente stima di valore di mercato della nave. Tramite l'operazione manterremo il controllo totale di questa nave 'eco', sia da un punto di vista tecnico che commerciale, attraverso un contratto di noleggio a 'scafo nudo' della durata di 10 anni, con annessa opzione di riacquisto a partire dal terzo anno di contratto a dei livelli competitivi. Questa transazione ci consentirà, inoltre, di realizzare un effetto di cassa positivo di 11,2 milioni di dollari nel secondo trimestre dell'anno, rafforzando il nostro bilancio e la nostra posizione di liquidità in vista del completamento del nostro piano di nuove costruzioni. Ritengo, inoltre, che questa transazione rappresenti un chiaro esempio della forte reputazione di cui gode la nostra Società in Giappone, dove siamo stati in grado ancora una volta di finanziarci a livelli competitivi. Vorrei cogliere questa occasione per ringraziare le nostre controparti giapponesi per il loro costante sostegno e l'eccellente cooperazione".





### RUBRICHE VEDI TUTTE >>>



Economia del Mare Magazine Speciale Lazio

### ULTIME NEWS

- Ballast Water Management: l'Italia posticipa i termini di installazione degli impianti
- L'impegno di Marevivo contro la plastica in mare: un appello ai Paesi del Mediterraneo
- Il Blue Sea Land 2017 si svolgerà a Mazara del Vallo dal 28 settembre al 1 ottobre
- d'Amico International Shipping** annuncia vendita e leale back di una nave medium range
- ACO Liguria diventa nazionale
- Verso la Genova Shipping Week: i principali appuntamenti
- Versilia Yachting Rendez-vous: nel 2018 si replica
- Economia del Mare Magazine Speciale Toscana